Die D+H Gruppe gehört zu den weltweit führenden Lösungsanbietern für innovative Rauchabzugs- und Lüftungssysteme. Die D+H Deutschland GmbH ist die größte der neun internationalen D+H Tochtergesellschaften. An sieben Standorten in Deutschland sorgen täglich mehr als 200 Mitarbeiter für schnelle und fundierte Unterstützung bei der Planung, Lieferung und Errichtung unserer intelligenten Lösungen bis hin zu Service und Wartung. Alles für unser gemeinsames Ziel, in Gebäuden eine sichere und komfortable Atmosphäre zu schaffen.

Du bist auf der Suche nach einem Unternehmen mit familiären Strukturen, einem vertrauensvollen und respektvollen Umgang sowie Entwicklungsmöglichkeiten? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Für unsere Vertriebsregion in Düsseldorf suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die D+H Deutschland GmbH eine/n engagierte/n

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) im technischen Vertrieb

Dein Terrain

Dein Vertriebsjob in drei Worten: kundenorientiert – fordernd – abwechslungsreich! Durch Deine Projekterfahrung sowie Deine offene Ausstrahlung fällt es Dir leicht, neue Kunden zu gewinnen, Projekte zu akquirieren und Deine Bestandskunden in Deiner Vertriebsregion (Ruhrgebiet) zu betreuen. Als regionaler Außendienstmitarbeiter bietest Du unseren Kunden Lösungen für defekte Rauch- und Wärmeabzugsanlagen oder registrierst den Bestand von neuen Wartungsobjekten. Zu Deinen Aufgaben gehören, neben der

Dein Werkzeug

Du verfügst über eine technische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation wie beispielsweise eine kaufmännische Ausbildung mit technischer Weiterqualifizierung. Zu Deinen Stärken zählen eine selbständige und strukturierte Arbeitsweise gepaart mit einer hohen Kommunikationsfähigkeit. Dein Umfeld kennt Dich als außerordentlich zuverlässig, empathisch, lernwillig und lösungsorientiert. Digitale Lösungen siehst Du als willkommene Werkzeuge, die Dich bei Deinen täglichen Aufgaben und der Erreichung Deiner Ziele

Umsetzung von Verkaufsstrategien, auch die Planung und Steuerung aller kundenbezogenen Maßnahmen. Zielgerichtetes Reporting sowie die damit einhergehende Ableitung von Maßnahmen gehören ebenso in Deinen Tätigkeitsbereich wie die aktive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung.

unterstützen. Idealerweise bringst Du bereits praktische Erfahrung im Vertrieb oder als Servicetechniker mit und hast deshalb ein ausgeprägtes technisches Verständnis.

Unser Angebot an Dich

- Mobiles Arbeiten zur Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- Einen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Leasing eines Dienstfahrrads mit Arbeitgeberzuschuss zur privaten Nutzung
- Exklusive Rabatte bei namhaften Marken und Partnern durch Corporate Benefits
- Ein Onboarding mit strukturierter Einarbeitung und Einführung in unsere Produkte
- Individuelle Karrierechancen durch unsere internen Entwicklungsprogramme und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein kollegiales Arbeitsklima in einem motivierten Team
- Attraktive Arbeitgeberzuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge und zum Deutschlandticket
- Verschiedene Mitarbeitendenevents
- Ein kollegiales Arbeitsklima in einem motivierten Team mit herausfordernden Projekten und spannenden Themen
- Eine Unternehmenskultur in der Mitgestaltung, Hands-On Mentalität und eigenständiges Arbeiten gewünscht sind

Hast Du Lust, unser Unternehmen mitzugestalten? Dann bewirb Dich unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung. Bei weiteren Fragen hilft Dir gern Mirja Schmidt unter der Rufnummer +49 40 605 65 216 weiter. Wir freuen uns auf Dich!

Jetzt bewerben